Prosiding Akuntansi ISSN: 2460-6561

Perancangan Sistem Informasi Penjualan Berbasis Web pada Vinoya OLSHOP

¹Tijani Fadhlillah, ²Nunung Nurhayati, ³Elly Halimatusadiah Akuntansi, Universita Islam Bandung, Jl. Tamansari No. 1 Bandung 40116 e-mail: ¹Tijanifadhlillahl@gmail.com, ²Nunungunisba@yahoo.com

Abstract, Internet technology has given a considerable influence on business aspects, one of them on online sales business. Vinoya Olshop is a business entity in South Bandung regency engaged in the sale of women's clothing and accessories. Vinoya Olshop's obsolescence is the lack of information provided to consumers, and things that are not important anymore and the supervision of the goods sold is up to the rich, other than that the others are not always made from the sales representative which is evidence to help see the progress of the business and controlling outflow and outflow of sales activities. This research is intended to make the appropriate application with the need to overcome these problems. The method being used is a research method that uses better system weaknesses. This design produces a web-based sales information system, in which there is a page that contains the menu management, product management, contact management, and procedures that can be managed by Vinoya Olshop so as to produce effective and efficient sales information.

Keywords: Information Systems, Sales Information System, Web-Based Sales

Abstrak. Teknologi internet telah memberikan pengaruh yang cukup besar terhadap aspek bisnis, salah satunya pada bisnis penjualan *online. Vinoya Olshop* merupakan badan usaha di Kabupaten Bandung Selatan yang bergerak dibidang penjualan pakaian dan aksesoris wanita. Kendala yang dihadapi Vinoya Olshop adalah kurang luasnya informasi yang diberikan kepada konsumen, serta kurangnya pengawasan dan pengendalian terhadap persediaan barang karena barang yang masuk tidak dicatat kembali dan pengawasan terhadap barang yang dijual diserahkan sepenuhnya kepada kayawan, selain itu kendala lainnya dimana tidak selalu membuat laopran penjualan yang merupakan bukti untuk membantu melihat perkembangan usaha dan mengendalikan arus kas masuk dan keluar dari aktivitas penjualan. Penelitian ini bertujuan untuk membuat rancangan sistem informasi berbasis web yang dirasa sesuai dengan kebutuhan untuk mengatasi permasalahan-permasalahan tersebut. Metode penelitian yang digunakan adalah metode penelitian deskriptif analisis dengan menggunakan metode pengembangan sistem FAST (Framework For The Application Development) yang digunakan untuk mengetahui permasalahan serta melakukan perbaikan dari sistem sebelumnya yang memiliki kelemahan untuk mendapatkan sistem yang lebih baik. Perancangan ini menghasilkan sistem informasi penjualan berbasis web, didalamnya terdapat halaman yang berisikan manajemen menu, manajemen produk, manajemen kontak, dan metode order yang dapat dikelola oleh Vinoya Olshop sehingga mampu menghasilkan informasi penjualan yang efektif dan efisien.

Kata Kunci: Sistem Informasi, Sistem Informasi Penjualan, Penjualan Berbasis web

A. Pendahuluan

Teknologi internet memberikan pengaruh yang cukup besar terhadap perkembangan informasi salah satu pengaruhnya sampai pada aspek bisnis. Permbangan teknologi internet membuat penjualan kini berbasis online dengan memanfaatkan web sebagai media penyampaiannya. Tujuan penjualan berbasis web adalah untuk memberikan informasi secara detail mengenai produk untuk konsumen, meminimalisasi administrasi dan siklus bisnis, serta membuat informasi mengenai penjualan yang terjadi secara lebih akurat, serta pengendalian pada penjualan dapat dilakukan melalui sistem penjualan berbasis website. *Vinoya Olshop* merupakan sebuah toko di Kabupaten Bandung Selatan yang bergerak dibidang penjualan pakaian dan aksesoris wanita yang dalam penjualannya dilakukan secara langsung dan melalui aplikasi BBM. Dalam prosedur penjualan yang diterapkannya masih memiliki banyak kelemahan yaitu, penyebaran informasi yang masih terbatas, tidak dibuatkannya catatan barang masuk, barang keluar dan kartu persediaan, serta tidak dibuatkannya laporan penjualan.

B. Landasan Teori

Mulyadi (2010:205) menyatakan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan adalah "Suatu sistem informasi yang mengorganisasikan serangkaian prosedur dan metode yang dirancang untuk menghasilkan, menganalisa, menyebarkan dan memperoleh informasi guna mendukung pengambilan keputusan mengenai penjualan". Jovan (2007:1) menyatakan bahwa "Website merupakan media penyampaian informasi melalui internet". Sistem informasi penjualan berbasis website membutuhkan jarngan internet dalam menjalankannya, sehingga dapat dikatakan bahwa sistem penjualan berbasis website dapat dikategorikan sebagai E-Commerce (Electronic Commerce). Hidayat Taufik (2008:5) menyatakan dalam bukunya yang berjudul Panduan Membuat Toko Online dengan OSCommerce bahwa: "Perdagangan Elektronik (E-Commerce = electronic commerce) adalah bagian dari e-lifestyle yang memungkinkan transaksi jual beli dilakukan secara *online* dari sudut tempat mana pun".

Hasil Penelitian C.

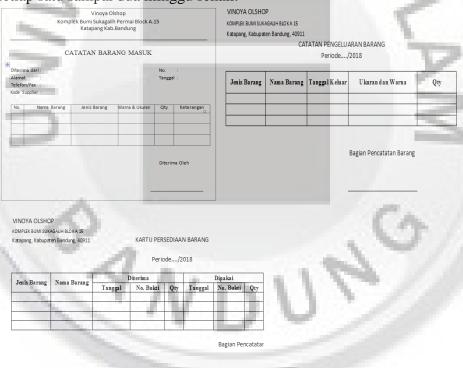
Metode penelitian yang dilakukan pada Vinoya Olshop menggunakan metode FAST, yaitiu metode pengembangan sistem yang didalamnya dilakukan tahap-tahap mulai dari tahap analisis dan perencanaan, perancangan, implementasi dan sistem pendukung yang dalam setiap tahap memiliki fase-fase dan aktivitas. Metode fast membantu analis dalam menemukan kelemahan serta menentukan solusi yang tepat dalam mengatasi masalah yang ada. Vinoya Olshop memiliki beberapa kelemahan yang dituangkan dalam problem statement yang didapat dari tahapan survey dan analisis, vaitu:

ιu						
	No	Permasalahan	Penyebab	Dampak	Solusi	
	MOI	DEL INPUT SIST	ГЕМ		-	
	1	Kurangnya	Tidak ikut	Tidak tahu berapa	Mengontrol dan	
		kontrol	dalam	jumlah persediaan	mencatat	
		terhadap	melakukan	barang masuk dan	persediaan	
H		persediaan	kontrol terhadap	keluar	barang masuk	
		barang masuk	persediaan		dan keluar secara	
		dan keluar	barang		berkala	
	MODEL PROSES SISTEM					
	2	Tidak ada	Tidak	Transaksi harian	Dibuatkan	
		formulir faktur	disediakannya	dari aktivitas	formulir faktur	
		penjualan yang	formulir	penjualan tidak	penjualan untuk	
		diberikan	penjualan untuk	mempunyai bukti	diberikan ke	
		kepada	customer	yang pasti	customer	
		customer				
		setelah				
		transaksi				
		penjualan				
	MOI	MODEL OUTPUT SISTEM				
	4	Pemilik tidak	Laporan	Kemungkinan data	Dibuatkannya	
		dapat	penjualan masih	dapat hilang karena	dokumen yang	
		mengetahui	dicatat dalam	rusak atau hilangd\	memadai untuk	
		kondisi	buku-buku dan		membuat	
		penjualan	kertas		Laporan	
		selama satu			penjualan yang	
					perlu dibuat	

periode	setiap satu bulan
tertentu.	sekali sehingga
	laporan dapat
	memberikan
	informasi
	mengenai kondisi
	kegiatan
	penjualan

Dalam mengatasi kelemahan yang ada pada Vinoya Olshop, maka dibuatkannya beberapa solusi, yaitu:

1. Model *input* sistem yang diusulkan oleh penulis untuk sistem informasi yang baru dalam membantu kegiatan operasional *Vinoya Olshop* merupakan catatan barang masuk yang digunakan bagian persediaan untuk mencatat barang yang masuk dari *supplier*, catatan barang keluar yang digunakan bagian persediaan untuk mencatat barang yang keluar akibat adanya penjualan barang dengan melihat ke transaksi penjualan selama satu sampai dua minggu sekali dan formulir persediaan yang dibuat oleh bagian persediaan untuk mencatat barang persediaan yang dilakukan setiap satu sampai dua minggu sekali.



2. Model proses sistem yang diusulkan untuk aktivitas penjualan tunai adalah dibuatnya formulir penjualan dalam dua rangkap. Satu rangkap untuk *customer* dan rangkap ke dua untuk diarsipkan, formulir dibuat oleh *owner* yang digunakan oleh karyawan untuk diberikan kepada *customer* yang membeli barang secara langsung sebagai bukti transaksi penjualan harian.

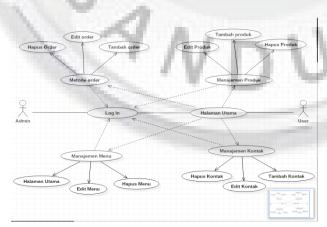


Model Output Sistem

Penulis mengusulkan model output sistem berupa formulir laporan penjualan secara manual yang berisikan informasi mengenai semua transaksi penjualan selama satu periode tertentu yang akan dibuat dan disusun oleh owner.



Sistem yang diusulkan untuk sistem penjualan pada Vinoya Olshop adalah dibuatkannya sistem penjualan berbasis web, yang prosedur penjualannya dijelaskan dengan pemodelan UML (Unified Modeling Language) yaitu dalam use case diagram, yaitu:



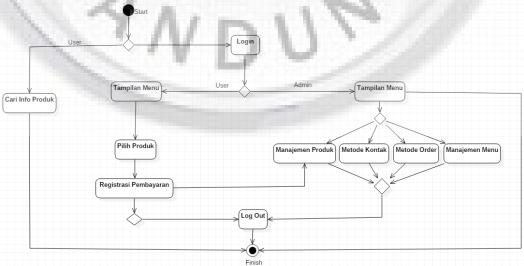
Dari use case diagram diatas terdapat 2 aktor, yaitu sebagai berikut:

- 1. Admin, aktor ini bertugas sebagai admin atau pengelola *website* yang bertugas untuk melakukan *Login*, mengelola dan memanipulasi (*Insert, Update*, dan *delete*) seluruh *content* dan informasi yang akan ditampilkan pada halaman *website Vinoya Olshop*.
- 2. *User*, aktor ini bertugas sebagai *customer* yang dapat melakukan *login*, dapat melihat seluruh informasi yang ditampilkan pada halaman *website*, juga dapat mengakses semua *link* yang ada pada halaman *website*.

Use Case Scenario menjelaskan usse case dalam use case diagram yaitu:

Use Case	Description	
Login Admin	Admin harus melakukan Login	
1000	menggunakan <i>username</i> dan	
	password. Login sebagai Validasi	
	untuk admin sistem sebelum masuk	
(2)	kedalam sistem	
Halaman Utama	Berisikan menu dan katalog produk	
600	yang ngin ditampilkan pada layar	
	utama website	
Metode Order	Merupakan pengelolaan untuk	
	mengatur metode order konsumen.	
Manajemen Produk	Merupakan proses pengelolaan	
Miles and the second se	produk	
Manajemen Kontak	Merupakan proses informasi	
	mengenai kontak	
Manajemen Menu	Merupakan proses edit, tambah, hapus	
	menu dalam website	
Login User	<i>User</i> harus melakukan <i>Login</i> jika ingin	
aparent U.	membeli produk yang ada pada	
	website	

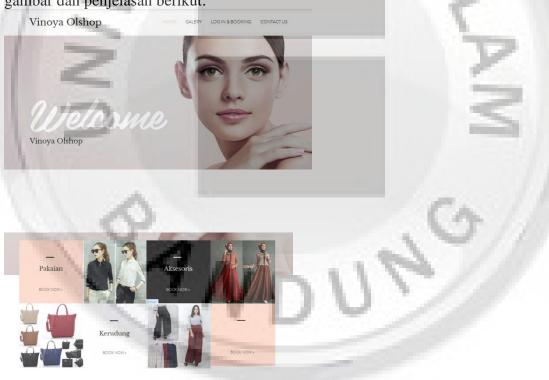
Dan juga activity diagram menjelaskan alur dari prosedur penjualan berbasis web, yaitu:

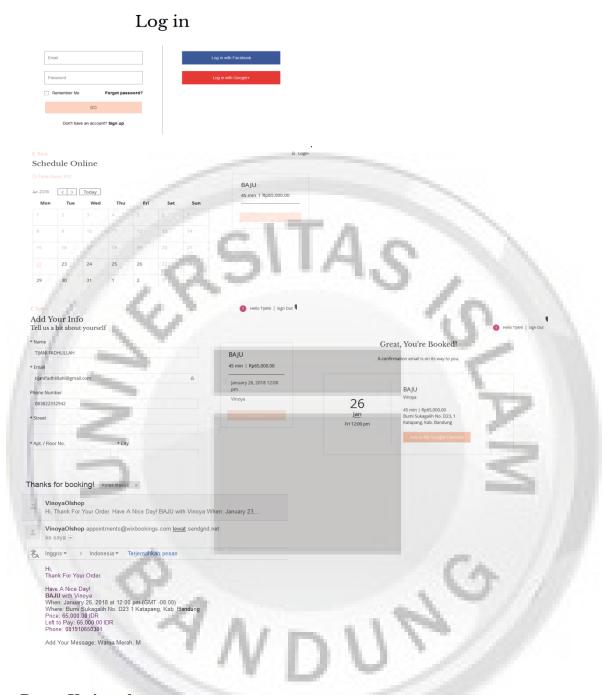


Keterangan Activity Diagram Sistem Penjualan Berbasis Website pada Vinoya Olshop:

- 1. User mengunjungi website Vinoya Olshop dapat melihat menu website yang berisi produk produk dari Vinoya Olshop namun user tidak dapat membeli produk.
- 2. User melakukan Login kedalam sistem website dengan mengisi data profil yang kemudian akan masuk ke tampilan menu dan dapat memilih produk untuk di order, apabila telah melakukan order maka akan dilanjutkan ke registrasi pembayaran yang kemudian akan diproses oleh admin.
- 3. Admin melakukan Login untuk muncul ke tampilan menu dan dapat melakukan proses pengelolaan dan memanipulasi dengan melakukan (Insert, Delete, dan Update) pada manajemen menu, manajemen produk, metode order dan metode kontak yang dapat dilihat oleh user pada halaman utama website. Dan user yang melakukan order pada produk yang berada di katalog website akan muncul pemberitahuan dalam manajemen produk admin.

Model *Output* sistem yang dihasilkan dari sistem informasi penjualan berbasis website adalah tampilan yang dapat dilihat dan diakses oleh User. Dijelaskan dalam gambar dan penjelasan berikut:





D. Kesimpulan

Permasalahan-permasalahan yang ada pada Vinoya Olshop bila tidak ditangani akan menyebabkan risiko terjadinya kerugian pada perusahaan akibat kesalahan dalam mengambil keputusan karena informasi yang tidak akurat dan tidak lengkap dan tidak tepat waktu sehingga menimbulkan risiko adanya manipulasi yang dapat menimbulkan kerugian untuk *Vinoya Olshop*. Sistem penjualan berbasis web membantu Vinoya Olhop dalam meminimalisi masalah-masalah yang ada mulai dari memperluas informasi untuk konsumen, membantu memberi informasi mengenai penjualan yang terjadi dan meingkatkan pengendalian internal dalam sistem penjualan.

Daftar Pustaka

Hidayat, Taufik, 2008, Panduan Membuat Toko Online dengan OSCommerce, Jakarta:Mediakita.

Jovan, FN, 2007, Panduan Praktis Membuat Web dengan PHP untuk pemula, Cetakan Pertama, Jakarta Selatan: Media Kita.

Mulyadi.2010. Sistem Akuntansi, Jakarta: Salemba Empat.

